

Wichtige Informationen zur Umstellung auf die neue Sage 100

Gibt es für Kunden nur noch die Sage 100?

Nein. Kunden mit bestehendem Wartungsvertrag erhalten die Version 2016.1 ihrer aktuellen Office Line im Rahmen Ihrer Wartung. Diese enthält natürlich Bugfixing, kleinere Anpassungen sowie die Implementierung der gesetzlichen Änderungen.

Die Kunden, welche das Sage 100 Upgrade nicht erwerben, verlieren jedoch wertvolles Geld durch Nichtannahme unseres persönlichen Vorteilsangebots. Im Zeitraum Juli bis September 2016 reduziert sich unser Angebot auf nur noch 10 Prozent Rabatt. Der Faktor für die zusätzlichen kostenlosen Clients reduziert sich auf 1,1 und die Zahlungskondition von 100 Tagen entfällt.

Ab Oktober 2016 gibt es keine persönlichen Umstellungsangebote mehr.

Besteht weiterhin eine Limitierung bei der Anzahl von Clients?

Nein, diese Begrenzung wurde im Rahmen der neuen Sage 100 Preisliste komplett aufgehoben. Auch in der Produktausprägung Basic ist zukünftig die Nutzung unbegrenzter Clients möglich.

Bleibt die bisherige Lizenz vom AppDesigner, DMS und Aufgabencenter bestehen?

Ja !

Gibt es für die Sage 100 geänderte Systemvoraussetzungen?

Nein, die Systemvoraussetzungen bleiben nahezu gleich. Wir empfehlen aber eine höhere Bildschirmauflösung. Detaillierte Informationen zu den Systemvoraussetzungen finden Sie auf unserer Internetseite www.iquinox.de im Menü **Infowelt**.

Wann ist die Sage 100 verfügbar?

Die Sage 100 ist seit April 2016 verfügbar. Da aber noch nicht alle Funktionen der Office Line auf die neue Sage 100 umgestellt wurden, empfehlen wir den Echtbetrieb frühestens ab Herbst.

Gibt es eine Roadmap für die Sage 100?

Ja. Seit April 2016 gibt es die erste Version der Sage 100. Diese beinhaltet eine neue Verkaufsbelegerfassung mit einer vollständig neuen Benutzeroberfläche auf Basis des AppDesigners 2.0, welcher hierfür im großen Umfang erweitert und verbessert wurde.

Im Juli 2016 folgt das nächste Major Release mit dem AppDesigner 3.0 mit erneut stark erweitertem Funktionsumfang. Zudem erscheint mit diesem Major Release die Belegerfassung in der optimierten Version.

Ab Oktober 2016 werden dann weitere Erfassungsmasken auf Basis des AppDesigners 3.0 geliefert, das bedeutet, dass beispielsweise Stammdaten, Buchungserfassung, der Einkauf sowie die Produktionssteuerung Zug um Zug eine Runderneuerung erhalten; sowohl technisch wie auch hinsichtlich der Benutzeroberfläche.

Bitte beachten Sie, dass im Oktober 2016 das Microsoft Access Print Add-In abgelöst wird und davor Ihre vorhandenen Druckbelege der Sage Office Line angepasst werden müssen. Bitte entnehmen Sie weitere Informationen im nachfolgenden Umstellungsfahrplan.

Welche Kosten entstehen Ihnen?

Als unser Kunde müssen Sie die Sage 100 nicht neu erwerben. Wir bieten Ihnen den Umstieg durch eine einmalige Wechselgebühr an, welche lediglich einem minimalen Prozentsatz der eigentlichen Lizenzkosten gegenüber einem Neukauf entspricht.

<i>Ihre aktuelle Office Line Client</i>	<i>Sage 100</i>	<i>Gebühr /</i>
Basic; bisherige Produktbezeichnung	Basic	390 Euro
	Professional	490 Euro
	Enterprise	590 Euro
Business; bisherige Produktbezeichnung	Professional	390 Euro
	Enterprise	490 Euro

Die Preise verstehen sich plus MwSt. Hierauf erhalten Sie Ihren persönlichen Aktionsrabatt.

Ergänzend können Zusatzkosten entstehen, beispielsweise dadurch, dass Ihre bestehenden Druckbelege und / oder Auswertungen für die Sage 100 vorbereitet werden müssen. Hierzu berät Sie unser Produktmanager Dipl. Ing. Bernhard Renner in einem persönlichen Telefongespräch.

Was erhalten Sie kostenlos dazu?

Je nach Ausprägung Basic, Professional oder Enterprise erhalten Sie weitere Zusatzmodule.

Sind Teilumstellungen möglich?

Nein, Teilumstellungen sind nicht möglich. Ihre Software muss komplett umgestellt werden.

Nach welchem Faktor werden die neuen kostenlosen Zusatzclients berechnet?

Die Umrechnungsfaktoren basieren auf der Anzahl Ihrer aktuellen Concurrent Lizenzen und werden jeweils entsprechend aufgerundet. Beispiel: Wenn Sie aktuell 10 Clients haben, erhalten Sie 2 kostenlos dazu, haben also insgesamt dann 12. Für die Mehrzahl an Clients fallen keine zusätzlichen Wartungsgebühren an.

Auf welche Sage 100 Hauptmodule erfolgt die Verteilung der User-Clients?

Die Verteilung der zuvor umgerechneten User-CALs (Named User) erfolgt auf die Hauptmodule Rechnungswesen, Warenwirtschaft und Produktion.

Verändern sich Ihre Wartungsgebühren?

Wechseln Sie auf die Sage 100, so bleibt Ihre Wartungsgebühr unverändert.

Auch die im Rahmen der Umstellung kostenlos erhaltenen Zusatzmodule erhöhen Ihren Wartungsvertrag nicht. Sofern Sie neue kostenpflichtige Zusatzmodule oder weitere Clients erwerben, erhöht sich die Wartung nur dafür.

Wo erhalte ich weitere Informationen zur neuen Office Line Sage 100?

Auf unserer Internetseite www.iquinox.de erhalten Sie in der Rubrik **Sage 100** detaillierte Systemvoraussetzungen sowie eine Modulbeschreibung mit dem Vergleich der Produktausprägungen Basic, Professional und Enterprise.

Wo ist das Zusatzpaket Projektfertigung in der Sage 100 zu finden?

Die alte Projektfertigung ist im Client der Produktion Basic enthalten. Bitte verwechseln Sie diese nicht mit der Projektfertigerlösung, die Teil der Produktion Enterprise geworden ist.

Wie viele Microsoft SQL Server CAL benötigen Sie nach Umstellung auf Sage 100?

Sie benötigen genauso viele User oder Device CAL wie vorher für die Office Line Evolution, wenn sich die Zahl der tatsächlichen Benutzer Ihrer Software nicht verändert. Wenn ein Anwender sowohl einen Client Rechnungswesen und Warenwirtschaft nutzt, ist es immer noch ein User. Sollten diese Lösungen jedoch zwei verschiedene Personen nutzen, so benötigen Sie pro Person eine User CAL für die Microsoft Datenbank. Zu diesem Thema beraten wir Sie gerne.

Ein Kostenbeispiel

Sie haben bei der Sage 100 die Möglichkeit, unterschiedliche Produktausprägungen (Basic, Professional, Enterprise) zu mischen. Daher ist es notwendig, dass wir Ihnen Ihr persönliches Angebot erst nach einem telefonischen Beratungsgespräch erstellen.

Zwei mögliche Angebotsvarianten:

Ein Kunde nutzt aktuell 5 Clients Rechnungswesen und Warenwirtschaft der Office Line Business. Davon nutzen 2 Mitarbeiter das Rechnungswesen und 3 die Warenwirtschaft. Somit werden 5 Clients je 390 Euro für die Produktausprägung Professional bestellt. Zum Preis von 1.950 Euro – abzüglich Ihrem persönlichen Aktionsrabatt – erhalten Sie beim Umrechnungsfaktor 1.2 von uns 6 Clients geliefert. Der sechste Client ist wartungsfrei. Auf die Rechnung gewähren wir Ihnen ein langlaufendes Zahlungsziel.

Ein Kunde nutzt aktuell 10 Clients Rechnungswesen, Warenwirtschaft und Produktion der Office Line Business. Davon nutzen 2 Mitarbeiter das Rechnungswesen, 8 Mitarbeiter die Warenwirtschaft und 4 Mitarbeiter auch noch die Produktion. Zum Preis von 3.900 Euro – abzüglich Ihrem persönlichen Aktionsrabatt – erhalten Sie beim Umrechnungsfaktor 1.2 von uns 12 Clients geliefert. Da Sie aber insgesamt 14 Clients benötigen, können die fehlenden 2 Clients zu identischen Konditionen hinzugekauft werden. Ihr Preis erhöht sich somit auf 4.680 Euro abzgl. Ihrem persönlichen Aktionsrabatt. Für den 13-ten und 14-ten Client fällt Wartung an. Auf die Rechnung gewähren wir Ihnen ein langfristiges Zahlungsziel.

Zusätzlich gibt es bestimmte Konstellationen, die das Upgrade Sage 100 für Sie noch preiswerter machen kann. Bitte nutzen Sie deshalb unsere telefonische Angebotsberatung gemäß beigefügtem Anforderungsfax. Nur so können wir Ihnen Ihr ganz persönliches Vorteilsangebot erstellen.